

Licence professionnelle Métiers du commerce international

Forme des collaborateurs des services export des entreprises françaises et étrangères en capacité d'épauler le directeur export (PME) ou le chef de zone (grande entreprise).

... DES COMPETENCES

Commerce international

- Gérer le transport international, l'assurance et le passage en douane des marchandises à exporter
- Apprécier et choisir une solution de paiement adaptée à l'opération de commerce international
- Couvrir le risque d'impayé né de la vente de biens
- Maîtriser le vocabulaire usuel et spécifique, en français et dans au moins deux langues étrangères (anglais, allemand, italien, espagnol, langue slave, roumain, chinois, portugais) aux opérations de commerce international : marketing, finance, logistique
- Communiquer par écrit et oralement avec les fournisseurs, clients et auxiliaires du commerce international

Droit

- Appliquer les démarches pour protéger et garantir la propriété industrielle de l'entreprise
- Établir les conditions générales de vente ou de distribution
- Gérer le contentieux commercial

Marketing

- Établir l'offre commerciale internationale
- Participer à la définition et à la mise en oeuvre de la politique marketing de l'entreprise : prix, distribution, communication, produit

Comptabilité

- Lire un bilan, un compte de résultat
- Établir les factures relatives aux ventes à l'exportation
- Créer un bilan fonctionnel
- Calculer et interpréter des ratios de structure, de rentabilité et de solvabilité
- Conseiller sur la rotation financière d'une entreprise

Civilisations étrangères

- Effectuer un diagnostic organisationnel sur la base de facteurs culturels
- Maîtriser les éléments essentiels de l'histoire, de la géographie, de la culture, de l'organisation politique et sociale d'une zone géographique déterminée
- Prendre en compte les différentes logiques culturelles dans les relations professionnelles

› Types d'emplois accessibles

- Adjoint de responsable export (PME), chef de zone (grande entreprise)
- Assistant export
- Distributeur de produits étrangers
- Transporteurs
- Transitaires
- Banques
- Sociétés d'assurance-transport et assurance-crédit

DISPOSITIFS D'INSERTION PROFESSIONNELLE

› Stage

Durée du stage : De 3 à 6 mois

Période : Du 15 avril au 30 septembre (environ)

Exemples de missions : Suivi d'opérations export (entreprises exportatrices, transitaires) ; Recherche de fournisseurs ; Études de marché export ; Travail pour des auxiliaires du commerce international (transitaires, banques, assureurs-export, assureurs-transport...).

› Alternance Oui

Possible sous contrat de professionnalisation

POUR EN SAVOIR +

› Secrétariat de la formation

01 49 40 65 92

iee.licencepro@univ-paris8.fr ; iee-adm@univ-paris8.fr

Site internet : <http://iee.univ-paris8.fr>

› Bureau Alternance

01 49 40 70 70

alternance@univ-paris8.fr

Site internet : www.fp.univ-paris8.fr/-espace_entreprise_alternance-

› SCUIO-IP - Service Commun Universitaire d'Information, d'Orientation et d'Insertion Professionnelle

01 49 40 67 14

scuio@univ-paris8.fr

RESO 8

Pour déposer une offre de stage, de contrat en alternance ou une offre d'emploi

www.univ-paris8.fr/scuio/reso8